



Eurydice Web

La nouvelle version d'EURYDICE en mode SaaS



Pour une gestion fluide et mobile des Offres répondant aux marchés publics hospitaliers et aux acteurs privés de la santé



Une base unique

Europharmatic lance sa nouvelle version de son progiciel de gestion **Eurydice** transposé en mode SaaS, dédié à la réponse dématérialisée des consultations pour les industriels du domaine de la santé.

Gestion de vos dossiers



- Marchés publics, accords-cadres, simples offres de prix...
- Intégration des consultations Epicure (CMP/ CRY)
- Assemblage des documents constitutifs

Gestion de vos produits



- Gestion des tarifs, prix planchers et barèmes automatisés de remises
- Mise à jour globales des prix tarifs
- Liens documentaires : fiches techniques, photothèque...

Modules complémentaires



- Interface prix vers l'ERP
- Dates de participation et répartitions des résultats
- Statistiques et requêtes
- Multi-Concurrence

Gestion des clients



- Analyse historique : comportements, en-cours...
- Niveaux de sectorisation paramétrables
- Gestion des contacts

Gestion des groupements



- Entrées et sorties d'adhérents
- Groupements rattachés aux dossiers
- Dates de participation
- Reconductions multiples

Gestion / interaction commerciale



- Module Orphée Web : liens entre Eurydice Web et les forces de ventes
- Transmission des dossiers via la sectorisation
- Gestion du pricing et des remises
- Pilotage et alertes par workflows

Gestion des dossiers

Cycle complet du dossier piloté par workflows :

- Constitution Allotissement
- Impression, publipostage et gestion électronique de la documentation (GED)
- Gestion des spécimens
- Saisie et gestion des résultats et des répartitions
- Saisie multi-concurrence
- Gestion simplifiée des reconductions ou marchés subséquents
- Gestion des dossiers Epicure au format Cerbère (.cmp/.cry)



Les +



- Travail plus efficace par classement personnalisable de priorité de traitement
- Visualisation des reconductions en cours
- Contrôle des doublons de prix
- Elimination des tâches à faible valeur ajoutée
- Accès direct aux historiques marchés et concurrence

Gestion des produits

- Consultation de la base produit et recherche rapide des produits
- Historique du produit pour consultation des prix en marché
- Les fiches produits contiennent les détails et descriptions des produits
- Gestion des tarifs en cours et à venir, des prix planchers
- Arrêt de commercialisation et produits de remplacement
- Gestion de barèmes de remises quantitatives
- Rattachement à des familles et gestion des produits « génériques » représentant une famille complète

Les +



- Facilité de choix produits par classification
- Alertes automatiques visuelles sur prix planchers
- Application automatique des politiques tarifaires
- Liaison produits / documentation technique
- Gestion des produits de substitution
- Peut être synchronisée avec votre ERP



Gestion des clients

- Consultation de la base clients et recherche rapide d'un client
- Accès à l'historique du client pour consultation des prix marchés valides
- Les fiches clients contiennent les informations administratives, tous les contacts de l'établissement, le rattachement aux groupements et GHT, la sectorisation pour le rattachement avec les forces de vente



Les +



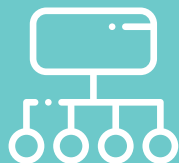
- Connaissance des comportements et habitudes des clients par les historiques
- Connaissance de l'en-cours avec le client avant de formuler une nouvelle offre
- Connaissance de la relation produits / groupements
- Peut être synchronisée avec votre ERP



Gestion des groupements

- Constitution des groupements génériques et GHT
- Rattachement et gestion des dates d'adhésions
- Exploitation complète de la répartition des quantités et des résultats par marché
- Gestion au plus fin pour l'attribution du bon prix au client, qu'il ait des dossiers individuels, groupements ou GHT
- Le groupement est paramétrable par dossier pour pouvoir gérer les participations et l'expression de chaque adhérent de manière indépendante

Les +



- Gestion des entrées et sorties des adhérents du groupement
- Gestion des répartitions et quantités
- Gestion de dates de participation
- Analyse fine du meilleur prix à proposer
- Reconductions multiples

Modules complémentaires

Divers modules pour étendre les fonctionnalités

- **Multi concurrence** : Permet de gérer plusieurs concurrents sur un même produit en cas d'attribution multiple
- **Répartition** : Saisie des dates de participations, répartitions des résultats dans les dossiers de groupements
- **Sectorisation** : Permet d'affecter des dossiers par secteurs / gamme commerciaux
- **Bascule** : Permet de remonter les prix validés dans l'ERP
- **EuryExcel** : Permet d'Importer / Exporter les offres sous format Excel
- **EuryStat** : Permet de créer des statistiques personnalisées
- **EuryDemat** : Connecteur avec des plateformes de dématérialisation

Les +

- Gain de temps et fiabilité lors de la saisie des prix des gagnés
- Facilité de communication avec les équipes de réponse
- Gestion fine des performances par secteurs
- Connaissance fine du marché
- Analyses poussées et personnalisées

Les +

- Transmission native des dossiers aux bons intervenants via la sectorisation
- Prise en compte immédiate des dernières informations concurrentielles dans le processus
- Evite les erreurs de ressaisie ou les problèmes de transmission de données
- Permet de contrôler le « timing » de réponse des équipes
- Pilotage et alertes par workflows

Orphée Web

Orphée Web est un module destiné aux échanges entre Eurydice Web et les forces commerciales.

Application nomade, elle permet de transmettre, de suivre et modifier le dossier aux différents niveaux hiérarchiques pour s'assurer de la qualité de réponse.

Véritable outil de performance, il assure à votre force commerciale de disposer de l'ensemble des données d'Eurydice Web pour le bon déroulement de votre processus de réponse.

A propos de Pharmatic

Des Progiciels métiers présents sur les marchés hospitaliers depuis 20 ans, créés par un professionnel pour des professionnels, adoptés par la majorité des acteurs majeurs de la santé.

Largement adopté en France, Pharmatic poursuit son expansion à l'international.

Implémentés conjointement avec les demandes d'évolution du Club Utilisateurs (Association AUEE) regroupant les donneurs d'ordre et les industriels.

Nos solutions s'inscrivent dans le processus global de l'achat hospitalier et dans le traitement des gros volumes :

- Lien de bout en bout depuis la GEF de l'établissement hospitalier jusqu'à l'ERP de l'industriel (automatisation des échanges).
- Analyse et optimisation fine du marché tant pour le donneur d'ordre que pour les Industriels (statistiques et historiques).



Ils l'utilisent déjà !

+ de 2 000 entreprises (laboratoires pharmaceutiques, fabricants de DM, Distributeurs alimentaires, Restauration, Commerce de gros...) nous font déjà confiance et utilisent les progiciels de la gamme Eurydice. Rejoignez-les !